



Qui nous sommes

GROUPE PREMIER QUÉBEC s'associe avec les concessionnaires automobiles et récréatifs afin de soutenir leurs bureaux de services financiers. Les directeurs de services financiers (DSF) sont les employés d'un concessionnaire et travaillent en magasin. Le DSF est représentant de nos produits vis-à-vis la communauté d'acheteurs. Nous accompagnons nos partenaires concessionnaires dans l'approvisionnement et le développement de leurs équipes de services financiers. Nous sommes fiers de savoir que nos produits bénéficient le client en protégeant son investissement et en fournissant une expérience d'achat sans souci.

GPQ a fait son entrée dans l'industrie grâce au besoin d'un changement. Nous sommes fiers de faire les choses différemment. En tant qu'ancien entraîneurs de performance et DSF, nous connaissons les critères d'un véritable partenariat de concessionnaire, et nous avons basé notre structure et la valeur de nos services sur les aspects les plus importants. Nous sommes en voie de devenir les prochains chefs d'industrie.

Malgré que notre entreprise soit assez récente, nous nous consacrons à démontrer de quoi nous sommes capables, et c'est précisément cette détermination que voient nos clients.

Notre entreprise est en croissance rapide et démontre qu'il y a toujours un marché quand on fait bien les choses.

Nous choisissons les membres de notre équipe avec soins, et nous sommes présentement à la recherche du bon candidat pour le rôle d'un entraîneur de performance.

Êtes-vous prêt à vous joindre à un partenariat de niveau supérieur?

Découvrez davantage à notre sujet en visitant www.groupepremierquebec.com



L'opportunité :

L'entraîneur de performance est un professionnel responsable de construire et maintenir des relations authentiques et respectueuses comportant la confiance avec nos partenaires concessionnaires et nos équipes de DSF. En tant qu'entraîneur de performance, vous représentez avec consistance nos valeurs fondamentales, ainsi que la valeur de nos services pour nos clients.

Vos visites régulières et fréquentes chez nos partenaires concessionnaires assurent que nous sommes synchronisés avec les besoins de nos clients. Vous recommandez des approches et stratégies personnalisées pour chacun de nos partenaires concessionnaires et DSF. Ces approches refléteront leur environnement d'opération et assurent notre pertinence au milieu d'un environnement d'affaires qui est en évolution constante.

Vous vous submergez dans le développement et la direction de programmes de formation pour les DSF afin de soutenir leur confiance, leur savoir-faire, leurs connaissances sur le produit, leur acuité aux ventes et leur performance.

Vous gardez nos partenaires concessionnaires et GPQ au courant des indicateurs clés et des niveaux de performance.

Vous demeurez dans votre domaine en tant qu'expert sur nos produits, sur tous les règlements provinciaux dans le secteur financier et le secteur de l'assurance, ainsi que les politiques et directives des prêteurs et des concessionnaires.

Enfin et surtout, votre mission ultime est d'aider les autres à apprendre et à s'épanouir, et vous connaissez le meilleur moment pour prendre un recul et les regarder fleurir. Votre énergie est amplifiée par le fait que vous façonnez la main-d'œuvre de demain.



Ce qu'il vous faut

Idéalement, vous avez plus de 3 ans d'expérience dans l'industrie automobile ou récréatifs avec un minimum d'un an en tant que DSF ou formateur. Votre expérience démontre que vous avez une grande capacité de diriger et de former plusieurs personnes. L'éducation postsecondaire dans un domaine pertinent sera considérée un atout.

- Vous avez une réputation solide en tant que professionnel et vous êtes apprécié par vos associés.
- Vous êtes doué en gestion du temps, vous êtes autonome, motivé, dynamique ainsi que résilient.
- Vous êtes enthousiaste, vous inspirez ceux qui vous entourent, et vous avez des aptitudes d'écoute active et de communication.
- Vous répartissez votre temps en plusieurs endroits sur un territoire donné.

Ce que nous vous offrons

Nous offrons une rémunération globale attrayante et compétitive, un rôle important qui comporte des défis stimulants, un environnement engageant et collaboratif, la reconnaissance de votre performance, ainsi que des opportunités de croissance et d'avancement de carrière.

Si vous croyez que vous avez ce qu'il faut, nous voulons vous rencontrer. Envoyez-nous votre résumé par courriel à jmenard@groupepremierquebec.com (vos informations demeurent confidentielles).

Nous remercions tous les postulants pour leur intérêt. Les personnes sélectionnées pour une entrevue seront contactées.